



创新 · 创业

简报 第4期

西安外事学院创业学院主办

轻衣怒马仗剑行

在今年6月底西安市一次空前盛大而别开生面的大学生毕业盛典上，市委书记王永康为激励创业大学生放飞梦想，说出了一段经典之语：“你赢，西安陪你笑傲江湖；你输，西安陪你东山再起！”

创业江湖，有诗与远方；江湖创业，看关山重重。

只有敢于闯荡江湖者，才能领略创业过后的风雨彩虹。而为了让更多的创业大学生飞越关山，看到彩虹，永康书记已经做出了掷地有声的承诺——“将进一步完善住房、教育、医疗等配套政策，努力帮助大家解决好后顾之忧，让大西安成为‘大学生最友好城市’。比如，我们将把新增住宅用地的20%用于解决大学毕业生等优秀人才的住房问题。大西安永远是你人生征途中的一个驿站，当你们走累了的时候，就回来歇歇脚、喘喘气，加些干粮、添些淡水，加加油、鼓鼓劲，整好行装再出发”。

作为肩负着创新创业教育使命的创业学院的导师团队，我们一刻也没有停歇探索的脚步。新学年伊始，创业学院研讨会上爆发头脑风暴，各种创新观点争鸣，一时多少豪情！我们升级了《创业实训手册》，开办了首期SYB创业培训班，完善了《创业基础》课程改革实施方案，并组成了科研创新团队。杨在华院长在创业学院近十年来的创新创业教育的实践及成果的坚实基础之上，提出了创新创业教育的“四大计划”。这名为“雏鹰”“翱翔”“归巢”和“创云”的计划蓝本，极富创意，值得探讨。而当教师节来临之际，本期简报特地开辟了“创业园丁”和“校外导师”栏目，我们将在其中看到这些创业扶持者的风采。

计划呼唤行动。江湖属于勇者。

我们的创业行动有可能失败，但失败之后还会东山再起！在大西安这座机遇之城中，在“大众创业万众创新”的新时代，有人会“陪你东山再起”！

轻衣怒马仗剑行，踏破关山是前程。江湖创业，我们还怕什么？



双创动态

创业学院暑期教职工培训及研讨会成效显著 /4 页

《创业实训报告》升级为《创业实训手册》 /6 页

2018 年 SYB 一期创业培训班开班 /6 页

《创业基础》完成教改 新学期创业课别开生面 /7 页

提交高质量的参赛材料，受到省组委会认可 /7 页

200 名孵化器导师齐聚延安，共同探讨孵化器发展之道 /8 页

创业校友吴永奇所创陕西唐僧网络科技有限公司隆重推出唐僧打赏 2.0 版本 /9 页

“创新·创业”风向标

第五届中国双创发展大会在杭州落幕 为新经济主体摸索发展路径 /10 页

国家科技部火炬中心主任张志宏：众创空间站位要高、质量要高、标准要高 /11 页

省科技厅举办科技特派员创新创业能力提升培训 /12 页

他山之石

德国高校创业研究和创业教育的发展状况 /13 页

瞭望台

第七届中国创新创业大赛（陕西赛区）启动 扶持政策令人振奋 /15 页

西安出台政策扶持大学生创业 毕业 5 年内首次创业一次性补贴 5000 元 /16 页

创业讲经台

创业融资的一般步骤 /17 页

杨在华院长提出“创新创业教育四大计划” /18 页

创业英雄榜

党艳萍：创业，别说不可能 /20 页

创业园丁

朱海明：在创新中和学生共圆“化龙”之梦 /23 页

校外导师

陕西，一位创业先富而扶助他人创业的创业者—隆基集团创始人李瑞斌二三事 /25 页

倡导思维创新 点燃头脑风暴

创业学院暑期教职工培训及研讨会成效显著

根据学校《关于开展2018年暑期教职工培训和工作研讨的通知》精神，创业学院全体教职员工展开了为期三天的交流研讨活动。研讨会结合学校“一流学院、申硕、审核评估”建设需求，把“正蒙导师”+“创新创业”教育全面结合起来，突出全面提高创新创业教育质量的研讨主题，深入剖析学院在创新创业教育设计思想及教师教学、科研、师资队伍建设等方面的经验与教训、理论与实践以及潜力与前景，让与会者深感使命的光荣与艰巨。由于院领导班子倡导思维创新，点燃头脑风暴，全体人员的各抒己见，畅所欲言，形成了宝贵的思想及学术氛围，并取得了显著成效。

在围绕学校“一流学院建设、审核评估准备、申硕服务、完全学分制改革”等重点工作的研讨中，气氛热烈，杨玉新老师对本次申报的科研创新团队建设情况做简单介绍；刘显升副院长对科研创新团队建设的目的和意义进行阐述；闫敏教授建议将申报书的主题定位在创业教育生态环境建设方向。师晓莉老师提出研究课题的目标需与团队建设的目标一致，要体现研究价值，研究方向要利用方法、技术、手段，研究要为教育服务，为学科建设奠定基础。



大家形成以下共识：要全力建设科研创新团队；紧密结合双一流建设、申硕工作、审核评估、完全学分制，对创业教育课程体系、课程需求、课程评价体系等进行改进和提高；积极开展创业教育重大活动，把黄炎培创新创业大赛、第六届陕西省“鱼化龙”大学生创业节办出新特色；完善大学生创业孵化器的科学管理与服务水平的提升。

对于我校十多年来形成的创新创业教育体系，大家也在讨论中更加明确，归纳为独具特色的“一二三四五六”教育教学体系：

“一”是一个核心：“鱼化龙创业理论”即“不是人人都适合创业；影响创业的主要因素涉及心理、人际关系、管理、投融资等方面；在创业过程中形成的价值观影响最终的创业结果”。

“二”是双元双师培养体系：理论+实践；校内导师+企业导师。

“三”是三个点：创业教学、创业基金、创业心理。

“四”是四个融合：德创融合、专创融合、科创融合、产创融合。

“五”是五位联动创业孵化链：创业教育+技能培训+园区孵化+基金扶持+政校企联手。

“六”是6个具体做法：教、投、赛、研、训、学。

(1) 教：创业课程教学、项目综合教学、在线资源库、入企岗位学习。

(2) 投：知识投入、政策投入、资源投入、成果投入。

(3) 赛：“互联网+”大赛、中美创客大赛、“创青春”创业大赛等各类创新创业大赛。

(4) 研：教学科研一体、科技成果转化、创业政策研究、产权协同创新。

(5) 训：创办虚拟企业项目推广、创建企业实体商业项目运营。

(6) 学：案例式学习、代入式学习、团队式学习、探究式学习。

在加大师资队伍建设和方面，大家一致认为：创业学院目前只有4名专职教师，师资严重短缺，力量薄弱。因此，建设一支师德高尚、业务精湛、结构优化、敢于创新、富有活力的师资队伍势在必行。学院根据目前创业基础课、专业课的教学需求，决心采取四条措施扭转被动局面：

一是采取校外人才引进计划；二是采取校内教师培养计划；三是建立校内外创业导师制；四是出台相关政策激励机制，进一步完善学院师资队伍建设和，力求形成一支“团结务实，文明创新、严谨求真，爱岗敬业、感恩奉献”的创业团队。

谈到如何强化课程改革措施，大家一致认为，必须加快构建新的创业基础教育课程体系，优化课程结构，调整门类，更新内容，引导学生积极主动学习。在大一阶段，以《创业基础》课程为抓手，举行创业路演活动，并选出精英团队。大二、大三阶段以创业活动、创业竞赛为抓手。利用竞赛形式，把已有的精英班学生可在创业协会、创业基地进行集中培训指导。大四阶段以“3+1”创业方向学生为抓手。撰写商业计划书代替毕业论文，毕业前需完成实体注册，商业计划书课作为“互联网+”大赛的初创组的储备项目，并可将有条件的学生推荐为“创业英雄”。

同时要推进创业基础课程考核方式的改革。完善创业教育教材体系，让教材在教学中最大限度的发挥作用，可用于孵化园区在人力、培训、融资等方面培训指导，也可将教材资源向外输出。落实“百名企业家进校园”活动，用案例教学丰富学生的课堂。启动创业“梦工厂”系列活动。

研讨会上，杨在华院长提出了完善落实创新创业孵化的“四大计划”。主要内容为“雏鹰计划”——主要针对在校大学生群体，点燃他们创新创业的激情。“翱翔计划”——针对已经毕业1—3年的创业学生群体，进行跟踪关注，对其创业活动予以扶持和指导帮助，使其在创业路上展翅翱翔，真正放飞自己的创业梦想。“归巢计划”——栽活栽好“梧桐树”，把西安外事学院应往届的创业“凤凰”引回到母校的“孵化园”和创客空间，既为他们提供一定的创业帮助，同时也有利于形成我校的创业“生态圈”。“创云计划”——把我校孵化器打造成创业校友的数据云库，对于已经入驻百度、阿里巴巴、腾讯、猪八戒等创客中心的我校校友的创业项目可转型进入我校创客云空间，把省内知名的孵化器和众创空间集结在一起，按照不同的行业类别、创业年龄段、前期投资额度、创业年限、特色服务、客户群、核心资源优势、地区产业现状等进行整合和划分。形成我校创业校友大数据资源库，并进行数据总结分析，为创业校友提供更好的后期服务支持。

研讨会还提出积极开展各类创业活动，丰富学生创业第二课堂的建议及初步方案。整个研讨会气氛之热烈，争论之激烈，情绪之昂扬多年罕见，这必将为创业学院的稳定发展奠定良好基础。

《创业实训报告》升级为《创业实训手册》

今年暑期,针对《创业基础》课程教学,创业教研室不断深挖教育教学潜力,在《创业基础》课程已取得的教学成果的基础上,继续优化《创业基础》课程,持续提升教学质量,已经将《创业实训报告》升级为《创业实训手册》。

在《创业基础》教学前期的改革中,为强化期中教学及过程管理,对课程的教学和考核为了三部分,即课堂教学、网络教学、实训教学。其中实训教学是很重要的一环。由于创业基础课程学生多、软件操作复杂,所以做好实训前的预习就显得尤其重要。在暑期研讨期间,创业教研室教师汇聚众人智慧,总结实践操作经验,提炼理论要素,利用两天的时间,将原《创业实训报告》升级为《创业实训手册》。《手册》补充了上机操作指南,作为学生实训的教学材料,开课后即可发放至学生手中。

2018 年 SYB 一期创业培训班开班

经过半年的努力和精心准备,2018 年 6 月我校再次被陕西省人力资源和社会保障厅认定为“陕西省省属创业培训定点机构”。同时,今年第一期 SYB 培训班于 9 月 3 日顺利开班。

本期培训班共开设 3 个班 75 名学员,开课当天全部到位参加了创业培训课的学习。在以往培训的基础上,本期课程有所调整变化,且安排紧凑合理,教学内容针对性强。授课



老师根据每位学员的不同特点、不同需求,着重从自我评估、社会认知、创业方向等方面与学员进行了系统深入的沟通,并深入浅出的讲解每一个理念和问题。为确保每次培训的教学质量和学习效果,每天课程结束后教师将会给学员发放每日意见反馈表,旨在让每一位学员将当天听课中的建议或意见及时向我们反馈。决不让学员带着疑问离开课堂。

授课老师既有本校创业学院的导师,也有从省上高校和企业特聘的教授专家。创业学院杨在华院长表示,通过 SYB 创业课程的培训学习,我们力图让学员进一步了解创业环境及政府鼓励创业的扶持政策,提高市场竞争意识,增强驾驭市场的应变能力,市场分析能力和组织管理能力;进一步明确创业目标和行动计划,坚定创业信心,规避创业风险,提高创业的成功率,在大众创业、万众创新浪潮中破浪前行。

《创业基础》完成教改 新学期创业课别开生面

8月30日下午两点，创业教研室新学期创业教育研讨会在创业学院302实训室隆重举行。创业学院副院长刘显升、创业教研室主任师晓莉及20余名本学期《创业基础》任课教师出席了研讨会。

本次研讨会主要围绕《创业基础》课程考核方式及要求、新学期开课相关准备工作及上课要求、创业实训手册的说明及创业实训软件实战演练四个部分进行。《创业基础》课程通过教学改革之后，根据课程实际情况，考核方式调整为平时考核占60%，（其中，考勤占40%；实训占30%、线上学习占30%）；期末考试占40%，由原来的在线限时考试改为在学期末提交商业计划书答辩（路演）PPT和商业计划书（项目）展示视频进行考核。

此外，《创业基础》课程改革增加了课后拓展环节，即任课教师在每个教学班至少遴选3组优秀项目，作为大学生创新创业训练计划项目、互联网+等创新创业大赛的预备参赛队伍，重点进行培育。学期末组织遴选的优秀项目在期末进行商业计划书路演大赛，作为教学成果进行展示，极大的丰富了课程内涵，真正的引导学生将创业知识从理论到实践方面逐步转变。

研讨会上，刘显升副院长和师晓莉主任分别对《创业基础》课程改革及新内容进行了阐述，参加研讨会的任课老师也展开了交流互动，显示了对创业基础教学改革的信心和热情。



提交高质量的参赛材料，受到省组委会认可

在暑期全力投入“互联网+”大赛的参赛准备工作，提交了一份高质量的参赛项目材料，创业学院交出了一份令省级组委会满意的“答卷”。

今年陕西省“互联网+”大赛的推进过程好似高热的天气一般如火如荼，目前已进行到省级复赛阶段。今年参赛项目大多聚焦“互联网+”新一代信息技术与经济社会各领域的结合方面，创意新颖又接“地气”，很好地体现了我省大学生的创新精神和实践能力。本次大赛有三个特点，一是开展红色筑梦之旅同期活动，紧密围绕国家关注的“精准扶贫、乡村振兴、科技兴农”等方面，大赛增设红旅赛道；二是以大学生项目与企业的对接也成为本次大赛的亮点，增设现场签约仪式，以积极推动高校改革“科技成果转化”方式、途径，释放科技创新活力；三是加强校内外各个部门协同，与兄弟高校紧密合作与交流，提升全省高校教师创新创业能力，充分发挥陕西省科教、人才、文化资源富集的优势。

我校进入此次复赛的项目共有11项，其中有“远租乐”、“古往今来”和“基于树莓派的身份识别应急联防移动处置平台”等。创业学院教师及项目指导老师充分利用暑假休息时间，进行项目的修改与打磨。其中的“基于树莓派的身份识别应急联防移动处置平台”项目最受关注，此项目是一个适用于学校与公共场所安全预警的设备，为了使设备能够适用于各种环境，项目指导老师带领学生冒着酷暑，在户外进行实验与调试，有时一天

需要 12 个小时呆在户外，其艰难度可想而知。为了让我校在此次比赛中取得优异成绩，创业学院院长杨在华高度重视参赛项目的质量，先后组织我校评委教师进行 3 次项目集中评审与指导，同时对指导教师也进行了专门培训，再此期间各位老师与同学牺牲了暑假休息时间，不断的对项目进行打磨修改，力图精益求精。他们在项目内涵和项目创新方面都尽了最大努力，最终将高质量的项目材料提交到省上，受到组委会的一致认可。

.....

200 名孵化器导师齐聚延安，共同探讨孵化器发展之道

为了进一步延续和扩大“红色筑梦·创业延安”的创新创业品牌影响力，吸引更多优质资源落地延安，延安市委、市政府联合陕西省科技厅等单位共同举办了以“红色筑梦·创业延安”为核心品牌的系列创新创业活动，共同探索延安创新创业发展之路和发展模式。“红色筑梦·创业延安”首届延安创新创业大会于 8 月 15 日隆重开幕。由陕西省科技资源统筹中心、西安高新区创业园发展中心承办。西安创业园投资管理有限公司担当执行的陕西省孵化器众创空间从业人员培训班也正式开班，全省 200 余位孵化器、众创空间导师参加了本次培训。我校负责孵化园工作的创业导师也参加了本次培训班。并与参会学员进行了交流互动。

陕西省科技资源统筹中心主任卫新年在开营致辞中表示：组织孵化器及众创空间从业人员举办本次培训班，目的是希望能够提升从业人员的业务能力和服务水平，进一步营造科技服务新环境，推动我省孵化器与众创空间的转型升级，从而助力科技创新企业的发展，为我省经济发展注入活力。



创业校友吴永奇所创陕西唐僧网络科技有限公司隆重推出 唐僧打赏 2.0 版本，开始在省内推广

2018 年 7 月 7 日下午，陕西唐僧网络科技有限公司举行新产品发布会，隆重推出“唐僧打赏 2.0 版本”。西安市服务行业协会、西安外事学院校友会和创业导师以及网络科技、风投公司的代表出席了发布会。

陕西唐僧网络科技有限公司是我校创业校友吴永奇和一群创业大学生创立的新型网络科技企业。该公司致力于做新服务行业的领导者，旨在帮助解决提高中国 4700 多万服务行业服务人员的服务质量和从业地位。他们从 2017 年 6 月开始做服务市场的调研，逐步探索出一整套新的商业模式的规划设计，终于打造出一款“让企业家管理有方、让服务从业者获赞有规、让客户享受优质服务”的新“打赏系统”程序——“唐僧打赏 2.0 版本”，2018 年 3 月成为西安百度创投中心重点孵化项目，在试运行中已经显示出强劲的势头。

长期以来，服务行业的从业者的服务评价问题，一直是个困扰各方的难题。西方社会的“给小费”方式显然也不是理想的选择。服务人员对于“领导（或主人）在与不在现场”的服务质量大相径庭，新入职的服务人员在不同服务职场的一贯表现也难以把控。而“唐僧打赏 2.0 版本”，则让服务从业者拥有了一套如影随形的透明的“存储器”。该“打赏系统”的成功使用，员工不仅能及时获得客户的点赞“打赏”，还能得到老板的认可。即使将来“跳槽”，“打赏”系统中的业绩也可以作为一种“无形资产积累”，得到新的认定。这甚至让员工有了一种“成就感”，工作越加主动尽责，完全不像过去那样“拨一把转一把”。客户对服务质量由衷满意，对该服务公司也评价不低。老板从系统中看到客户的满意度之后，管理也会变得轻松，成本也会随之降低。因此，“唐僧打赏”系统称得上一次服务业管理的一次“革命”。据了解，“唐僧打赏 2.0 版本”小程序不仅适用于餐饮、美容、休闲、足浴、酒吧、娱乐等服务业，而且还适用于教育培训、金融服务、政府服务窗口等行业。

这个系统的操作也很简单便捷，顾客可以通过微信扫描二维码，对服务人员进行打赏，这样的行为，可以提高服务人员的工作积极性和自觉性，服务做到位，便可以获得额外的收入，让服务人员的每一份付出都得到相应的回报。经过各方面调研以及考量，有一个打赏的区间金额，打赏一般情况下是小额打赏，这样顾客不会有心里压力。行业不同打赏的金额也会存差异。另外打赏也表达了我们对于服务人员的肯定以及鼓励，能让服务人员更加自信，获得尊严和尊重，工作也更加积极，最主要的是实现了他的社会价值。

顾客也可体验到“互动”好玩，从而也可以优化顾客与服务人员的关系，通过微信等网上支付，很巧妙地化解了传统小费支付贬义含义，也拉近了顾客和服务人员之间的距离。

唐僧打赏小程序同时也降低了行业人才流失率，不仅可以为自己的员工增收，还能够让他们在激励中提高职业幸福感，更乐于在岗位上去奉献自己的热情，员工收入日渐增长，店铺生意也越来越好，企业也减少了管理和运营成本，形成了一个良性循环。

吴永奇表示，我们要不断改进、完善“新服务打赏评价管理系统”，做中国乃至全球新服务行业的领导者，用三年的时间解决全国 4700 多万的服务人员的服务问题，做到整个服务行业拥有 80% 以上的人员在使用。用五年的时间力争把这个平台推向国际市场。

目前，“唐僧打赏”正在西安、宝鸡等地隆重推广。



第五届中国双创发展大会在杭州落幕 为新经济主体摸索发展路径

8月30日，全国性双创盛会——“第五届中国双创发展大会”在浙江召开。

来自全国各地方政府领导、协会机构负责人、企业领军人物、国内外专家智库等涉及双创各个领域的2700多位嘉宾云集现场，以“创业改变未来”为主题，聚焦实体经济转型，分享交流产业园区、特色小镇、美丽乡村、海外孵化器等话题，参与探讨如何通过产业经济整合、特色经济聚合、人力资源重构等推动区域经济发展和创业企业成长。

“创业改变未来”作为本届“中国双创发展大会”的主题，在“亿脉通创新创业大赛全国总决赛”分会场上得到了精彩的诠释。本届“亿脉通创新创业大赛”自7月初启动以来，全国联动，共有来自全国25个省市自治区、200多个市县的创业项目展开了激烈的角逐，项目涉及文创、电子商务、大数据、物联网、智能制造、乡村创业等。最终，10个优质项目脱颖而出并入围8月30日的总决赛路演的方式进行最后较量。全国一、二、

三等奖以及优胜奖最终各有归属，并获得丰厚的创业奖金。

在主会场，“中国双创发展论坛”围绕特色小镇、产业园区、美丽乡村、海外孵化器等新经济主体全面展开。

孵化器作为创新、创业的重要土壤，提升国际化程度是一条必经之路。论坛现场，《海外孵化器发展计划》正式发布，国际创业孵化联盟（浙江）也宣告成立，将以国际孵化新模式推动技术、人才、资金、市场等资源在更广范围互通。

“科技扶贫、乡村创业”是此次论坛的又一个核心议题，《美丽乡村合伙计划》发布，正式启动的中国美丽乡村发展联盟是从科技和创业结合的角度进行的实践。与此同时，五个县域、五位创业导师、五乡村创业团队成功结对，希冀以科技的力量切实提高精准扶贫和精准脱贫的质量，确保脱贫攻坚成效稳健可持续。



国家科技部火炬中心主任张志宏在中国众创空间特色发展大会上强调——

众创空间站位要高、质量要高、标准要高

8月23日，2018中国众创空间特色发展大会在京举办，国家科技部火炬中心主任张志宏出席本次会议并发表致辞。

张志宏表示，够召开这样一次大会，将全国的众创空间、孵化器，也包括创业投资机构的同志聚集一堂，对于共同研究新时代众创空间发展的新举措、新思路和新方向具有特别的意义。随着双创工作的深入推进，创业孵化事业也迎来了新的发展阶段。科技企业孵化器、众创空间共同构成具有中国特色、时代特征的创业孵化机构，在新时代必将大有作为。

对此，张志宏与众创空间的创客们分享了三个观点：

一、站位要高。要认真学习领会总书记关于科技创新的重要论述，从实施创新驱动发展战略，培育经济发展新动能，推动高质量发展的高度来认识众创空间，发展好众创空间。

二、质量要高。不能满足于众创空间数量和孵化企业数量的规模化增长，而更要多关注自身服务能力的提升和创业企业的质量，进一步聚焦科技创新和科技创业，走主题式、精品化、专业化、特色化的发展道路，努力实现众创空间的高质量发展。

三、标准要高。职业化的服务队伍、市场化的孵化机制、全要素的资源整合能力，是众创空间的服务的标准配置，有条件的众创空间要提升国际化水平，以全球视野谋划创业服务不断提高效率和水平。

最后，他表示，“寻找100家特色空间”的活动非常有意义，对众创空间新的方向具有引领作用，为创业孵化提供了一个交流的平台，大家可以互相学习、互相借鉴，共同进步。



省科技厅举办科技特派员创新创业能力提升培训班

8月14—18日，陕西省科技厅与科技部科技人才交流开发服务中心在北京农业职业学院共同举办“陕西省科技特派员创新创业能力提升培训班”。

本次培训设专题讲座、现场教学、学员论坛、科技成果对接和小组研讨等环节。结合陕西省科技特派员工作实际需求，特别设置了乡村振兴战略政策解读、科技特派员创新创业典型案例解析、农业科技成果转化与应用、科技特派员精准扶贫、“互联网+农业”专题报告。坚持理论和实际相结合，先后深入到中国农业大学科技园、北京市农林科学院、紫荆花众创基地、新发地农产品批发市场、三元食品股份有限公司、京东集团等优秀院校、企业考察学习。

培训期间，学员与专家、学员与企业负责人、学员之间进行多点互动，就知识产权、成果转化、创新创业等问题进行交流和探讨。



德国高校创业研究和创业教育的发展状况

导语：德国科技发展水平堪称世界一流，而他们的高校创业教育和研究也领先于世。当我们在继承和发展德国土地上产生的马克思主义理论的时候，在研究他们工业 4.0 方面的科技精粹时，也不妨借鉴一下他们在创业教育的成功经验。

德国高校很早就开始构建创业研究和创业教育的基础框架。首先，成立以大学为依托结合中小企业发展为一体的研究机构，开展创业和创新方面的研究。他们于 1978 年成立创业文献数据库（ELIDA）。该数据库已发展为拥有超过 22000 种资料，出版以创业专题为主的系列读物。从 20 世纪 70 年代开始，在大学建立创业教育的教授席位制度。首先在商贸和手工业培训为主的非全日制学校开设创业教育课，然后在全日制大学正式开创业教育课。据统计 2002 年创业教授席位在德国高校增加到 39 位，创业研究的领域逐渐从工商管理专业扩展到其他专业，形成了以社会科学、自然科学和人文科学为基础，结合各高校特色的创业研究和创业教育体系。如波茨坦大学偏重艺术设计的创新培训课程，柏林洪堡大学的高新技术创业理念培训，科

特布斯大学的专业创新课程等。

同时，他们注重强大的社会创新力量与高校相结合。德国高校的创业教育得到政府和社会各界，特别是企业的大力支持。许多大型企业，如西门子、大众、拜耳等公司定期举行创意大赛，项目众多。从公司研究课题到社会公益创业等项目吸引许多高校的大学生参加，有利于大学生在求学期间与实践相结合，关注创新的动态和前沿技术的发展状况。

从资金上对大学生的创业和高校创业教育给予支持，也是他们的一条经验。从 1999 ~ 2001 年，德国政府投入了 4200 万马克支持高校创业教育。同时各大高校在政府支持下成立创业基金，创办创新公司。根据经济业发展合作组织的调查，为了促进洪堡大学教师 and 大学生把高新技术 and 知识一站式

转化到市场，柏林洪堡大学于2005年自筹资金成立创业服务公司，到2008年收益已经达到450万欧元。莱比锡大学自2006年成立创业中心，年平均投资50万欧元，另为生物技术和制药每年追加26万欧元的创业活动基金。到2011莱比锡大学年已成立250个公司，近3000名大学生和员工参加了此次项目。政府和企业的支持，使高校的创业教育得到发展，也为企业带来新的创新研发思想，有利于促进产一学一研的良性循环。

德国人极为务实，在创业教育方面注重针对性和实践。学生根据自己的爱好和知识基础选择不同的学校，如职业培训中专学校，职业高等学校或综合性大学。职业培训学校和职业高等学校注重培养一技之长，更多进行生存性创业教育，而在综合性大学创业教育更注重结合所学专业进行的创新理念和商业模式运作，对创业精英和高质量的创业项目进行重点扶持。柏林工大的大学校园孵化器便是促进这种知识转化的一个很好的实证。一些大学生毕业生富有创意的高科技设计或作品，或者市场定位准确的商业运作模式，都可以得到进驻孵化器的机会。进驻的创业团队从商业计划书策划到创办企业过程中碰到的问题，如商业运作或技术支持等问题，都可以得到大学校园孵化器导师的指导和支持。这样有针对性扶持成立的公司技术

含量比较高，创新性强，走出孵化器时，有些创办的企业在激烈的竞争中生存下来，有些通过并购或重组转化到大公司，还有一些把知识产权出售给有意愿的公司。

还有一点，就是他们注重宏观和微观创业环境建设。在优化经济创业环境后，初创企业享有平等的优惠政策，如减免税收，信息透明，银行低息或免息等；在政治环境方面私有财产权和专利权得到充分尊重和保护；在创业文化氛围方面也有很多尝试和努力，例如强调环保节能的生活方式，培养个性发展和创新意识，冒险精神；表彰长期致力于创业教育和创新能力培养，并产生积极社会影响的学术精英，柏林自由大学的Faltin教授曾获得德国总统表彰。

另外，银行和大型公司积极成立投资基金，支持高校创业教育的发展。“一个能够融合经济、艺术和社会活动为一体的创新企业家精神文化，最终成为人类创造文明史上的核心价值之一。”这也是大学创业教育对人类文明发展应完成的使命之一。学生所处的文化环境主要包括校园文化和社会文化两种类型，在注重构建宏观社会创业环境的同时，德国的校园创业环境也得到优化和保护，从而对创业教育和学生创业素质的提升起到了整体引导、塑造和培养的作用。



第七届中国创新创业大赛（陕西赛区）启动 扶持政策令人振奋

7月11日下午，第七届中国创新创业大赛（陕西赛区）暨第五届陕西省科技创新创业大赛启动仪式在陕西省科技资源统筹中心举行。据悉，对于此次大赛，省科技厅专门划拨2000多万元经费予以支持。

具体的扶持政策令人心动——

陕西赛区获得一二三等奖的企业将采用“以赛代评”方式，同年直接纳入陕西省科技企业培育计划给予后补助经费支持，并履行合同任务。其中，成长组获得一二三等奖的企业分别给予50万元、40万元、30万元后补助支持；初创组获得一二三等奖的企业分别给予40万元、30万元、20万元后补助支持。符合国家有关科技项目申报条件，优先予以推荐。获得一二三等奖及优秀奖的企业，同时还享受以下政策：

一是推荐给科技金融合作银行给予授信支持或优惠利率贷款支持，纳入省科技贷款风险补偿资金项目库；

二是推荐给省科技成果转化引导子基金和相关创投机构优先支持；

三是直接纳入陕西省高新技术企业培育库进行培育；

四是申报科技型中小企业评价优先获得专业辅导；

五是免费参加大赛组委会组织的创业政策、创业融资、商业模式等专业培训、辅导；

六是符合陕西省创新创业人才推进计划科技创新创业人才申报条件的，优先给予推荐；

七是在全国行业总决赛中获得冠军项目的前两名完成人，在陕西省科技创新创业大赛行业决赛中获一等奖项目的第一完成人，经单位考核推荐，可申报副高级职称；

八是优先推荐享受省级科技创新券支持；

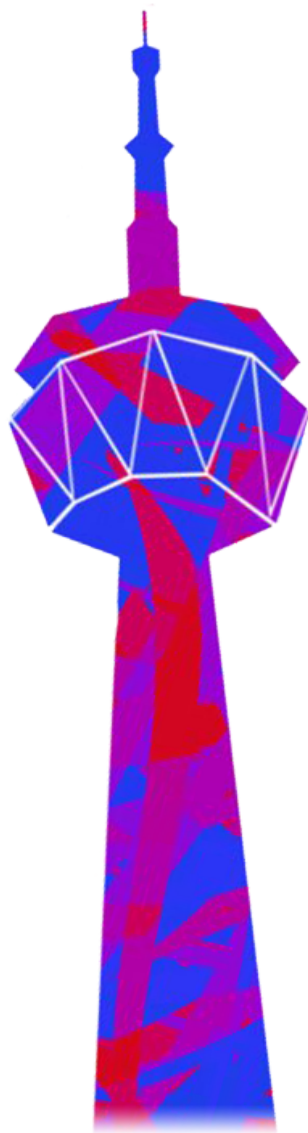
九是省内高新区、科技资源统筹（分）中心、众创空间等相关科技园区和孵化器为参赛企业落地优先提供场地、资金等支持。





西安出台政策扶持大学生创业：

毕业5年内首次创业一次性补贴5000元



西安近日出台扶持高校毕业生就业创业的相关新政策，新政策规定：毕业5年内首次创业的大学生可一次性补贴5000元。具体实施方式为：毕业5年内首次在西安自主创业的西安户籍高校毕业生，可申请一次性创业补贴。西安市人社局工作人员介绍说，包含普通高校毕业生和留学回国毕业生在内，毕业5年内的西安市行政区域户籍高校毕业生，首次在西安行政区域内自主创业的，可申请一次性创业补贴5000元，申请人在取得工商营业执照正常营业6个月后可申请补贴，申领期限为2年。同一人创办多家经济实体的，只能申请一次。



创业者通常都会面临资金不足的困难，因此融资活动伴随着创业活动的整个过程。成功的融资活动要经历以下步骤：

（一）撰写商业计划书

商业计划书是全面展示创业者的创业项目和创业团队的书面文件。撰写商业计划书不仅是一个包装和表达的过程，也是一个理清产品思路的过程。商业计划书将告诉别人，你为什么需要资金？需要多少资金？需要什么样的资金？如何偿还资金等一系列的问题。

（二）寻找投资人

创业者将通过商业计划书来寻找投资人。为此，创业者可以用各种方法寻找投资人。一般情况下，创业者可以通过股权众筹平台、孵化器接触到投资人。但要知道的是，不好的项目是没什么机会见到投资人的；如果创业者总也找不到投资人，就要回去继续完善商业计划书。

（三）路演

参与有组织的路演，会让创业者有机会一次接触许多投资人，节省大量成本。路演是一个讲究技术的行为，创业者应当不断提高团队的路演技巧及包装思维。但应该强调的是，不是所有路演都应该去，创业者应该关注到场投资人及机构名单，向合适的对象展示自己。

（四）与投资人单独约谈

路演如果给投资人留下个好印象，就有机会展开单独约谈，让投资人了解你的项目和团队。

（五）交易价格谈判

约谈之后，具体投与不投还要看如何投，估值、股权出让比例、附带权利，比如优先股是否具有投票权、是否配备反稀释条款等。让投资人追捧的好项目都具有更强的议价能力，所以做好产品永远比谈判技巧更有用。

（六）签订投资意向书

在双方最终签订投资意向书之前，一定要仔细检查条款，并与团队成员达成共识。为避免今后的法律风险，建议创业者在融资交易谈判和签署过程中聘请律师，进行专业咨询。

杨在华院长提出

创新创业教育“四大计划”



在 2018 年暑期教职工培训和工作研讨会上，杨在华院长提出了创业学院创新创业教育的“四大计划”。这名为“雏鹰”“翱翔”“归巢”和“创云”的计划蓝本，并非凭空而论，而是建立在创业学院近十年来的创新创业教育的实践及成果的坚实基础之上。在阐述这新“四大计划”时杨在华院长认为，当前西安外事学院的创新创业教育已经站在新起点之上——毕竟已经有了近十年的探索发展，初步形成了较为完整的教育体系，积累了丰富的经验，培育了一大批成功创业的学生；已经踏上了新征程——我校荣获的全国创新创业教育 50 强荣誉已经成为历史，双创已成为国家战略，各高校纷纷开展双创教育，我们已经瞄准新的目标，开辟新的航程；我们的前程充满着新希望——虽然面临严峻的挑战，但我们毕竟是前行者，我们的双创教育队伍久经历练，有了一定的成熟度，我们的教育体系和理念有了一定的层次和深度，我们不忘初心，更注重创新，因而我们有着弯道超车的优势和希望。下面具体展示创新创业教育的“四大计划”具体内容。

雏鹰计划：主要针对在校大学生群体，点燃他们创新创业的激情。对这个“雏鹰”群体提供的创业教育及其扶持措施包括以下

四点：

第一，鼓励动员选择“3+1”创业培训的学生加入创业学院组织的“创业协会”和“创业俱乐部”，为其提供“共享办公”的设施和空间，通过各种创新创业活动的参与，在大 1—大 4 年级的有创业意向的大学生中发现并组建创业精英队伍。据统计，2018 年创业学院“3+1”教学规划中有 54 个教学班，每个班可选出 3 个创业小组，作为参加大学生创业大赛项目活动的预备队，这将是一支人数不少的创业力量。其参赛队伍人数不低于教育厅规定的千分之八的人数比例要求。

第二，在大 1 至大 4、高职 1 至 3 年级的创业学生中，选择骨干分子，鼓励并支持其参与创业教师的科研计划，鼓励师生同创，携手校园创业，共享创业成果。

第三，可为创业“雏鹰”提供有限的创业资金支持。譬如我校为有创业计划和行动的在校大学生每人提供 500 元创业资金。对企业的选择从高新技术产业扩展到文化创意产业、现代农业等多个领域。对所有列入“雏鹰计划”的企业进行重点扶持，同时引入科技中介机构统一指导，协助增强融资能力，帮助开拓市场。

第四，针对孵化器内已经入驻的初创型

的大学生孵化企业进行筛选和培养，引进相对应的企业对于部分初创企业进行“双元双师”型重点培育和扶持，建立一个“雏鹰企业”培育库，打造一个科技型初创企业培育工程。以形成技术水平领先、竞争能力强、成长性好的科技型企业群。

2、翱翔计划：针对已经毕业1—3年的创业学生群体，进行跟踪关注，对其创业活动予以扶持和指导帮助，使其在创业路上展翅翱翔，真正放飞自己的创业梦想。具体的扶持措施包括创业项目的孵化指导、“鱼化龙”创业基金的提供，政府资源的对接，提供舆论宣传方面的支持等等。我校每年有大约100名左右的大学生选择创业方向，如果有三分之一的学生创业成功，也可以形成一个具有一定规模的创业群体。事实上这个群体已经初具规模。我校参加陕西省近年来“互联网”创新创业大赛成长组的选手，大多来自这个群体。

3、归巢计划：就是栽活栽好“梧桐树”，把西安外事学院应往届的创业“凤凰”引回到母校的“孵化园”和创客空间，既为他们提供一定的创业帮助，同时也有利于形成我校的创业“生态圈”。具体计划有三点。

第一，将创业校友的企业实体，引入我校的孵化园或创客空间，在其中设立企业工作室，享受免费入驻一年孵化园区房租及部分并使用共享办公区域工位。

第二，“归巢”企业可申请“鱼化龙”创业基金。

第三，成功创业校友可应邀出任创业学院的创业导师。其创业案例可入选创业学院教材和创业史册。其企业可作为创业学生实习基地。

4、创云计划：把我校孵化器打造成创业校友的数据云库，对于已经入驻百度、阿里巴巴、腾讯、猪八戒等创客中心的我校校友的创业项目可转型进入我校创客云空间，对一些中、小规模孵化企业进行包装及打造争取向生态链、产业链发展。这也是把孵化器1.0时代向4.0时代的价值主张的递进过程。协调各方，把省内知名的孵化器和众创空间的资源集结在一起，按照不同的行业类别、创业年龄段、前期投资额度、创业年限、特色服务、客户群、核心资源优势、地区产业现状等进行整合和划分，既将社会资源为我所用，同时也将我校资源为社会共享。

也可将“创云计划”解读为“走出去，走进去，走上去”。

走出去。是指将我校的创业孵化器与社会各界的创业孵化器和创客空间相对接联通，改变其封闭状态，拓展其空间，丰富其内存。

走进去。是指让我校的孵化器融入社会，与社会各界互动，成为省内及全国创业教育链条上的一环，成为国家“大数据”“云计划”的一部分。

走上去。是指在社会各方汲取各种信息、技术“营养”的同时，壮大自身，超越自身高度，不断创新腾跃，提升自身境界，占据创新创业教育的制高点，让西安外事学院真正成为大学生创业的“梦工厂”，让“化鱼成龙”成为陕西创新创业教育的品牌和旗帜。



编者注：有这么一女孩，在上大学期间，当过服务员，当过工厂妹，节假日，当她舍友在打游戏，在旅游的时候，她忙着兼职，大学期间没问父母要过一分钱，大家觉得她棒还是不棒啊？

有这么一个女孩，大学实习期间，选择自己创业，在西安这所城市，她没有资源，没有人脉，更没有资金，她做过地推，被人泼过冷水，但她用半年的时间，公司业绩半年突破100万，花十万块冠名一场明星演唱会，为公司代言，大家觉得她棒还是不棒啊？

这么一个女孩，她利用自己的行业知识帮助了许许多多因资金问题，深陷网贷的人，面临失信的人，面临离婚的人，她2018年的目标是帮助1万位朋友摆脱资金困扰，2019年的目标是让5万位朋友摆脱资金困扰，这样的故事，你想听吗？

创业，别说不可能！

——党艳萍的创业故事



我是西安外事学院15级应届生党艳萍，今年7月1日刚刚毕业，但已经拥有了如下身份——

陕西互惠众米电子商务有限公司创始人，陕西信商汇合伙人，中国无边际商汇富人俱乐部成员，阿里加集团战神。

这似梦却不是梦。今天在这里给大家分享我的创业故事，不是为了炫耀什么，也不是为了证明什么，只想大家看完我的分享能对自己未来的人生有清楚的规划，人因梦想而伟大，你过去是谁不重要，你未来想成为谁最重要！别说不可能，只要你想得到的就一定能实现！

只要敢于踏上创业路，就会有理想的邂逅

由于从小在单亲家庭环境中长大，和众多90后相比，多了一份独立与成熟，上大学期间勤工俭学，学费和生活费全是自己劳动所得，实习期间对金融市场有了敏锐的嗅觉和独到的见解，毅然选择跟别人合伙创业，短短半年时间公司业绩突破100万，团队20余人，从只身一人前往西安上学的小姑娘，到如今的小有成就，那些艰辛创业风雨兼程，让我倍感珍惜，多了一份责任与担当。

俗话说，机会属于有准备的人。

我一度曾经以为，没有高学历，谁会雇用我呢？干脆大学毕业就会结婚，然后下半辈子，花30年努力工作，买一间小房子，结婚生子；一度我以为，我每个月做服务业，每个月存2500元人民币就不错了，一年可以

存3万，三十年可以存90万，然后买一间小小的房子，我的工资能比同学多拿几百就不错了。然而，创业的执着让我有了一次理想的邂逅，实习期间认识了一位一位非常具有传奇色彩的企业家付峻炜，我的人生之路发生了转折。

付峻炜10年前刚毕业时在蒙牛已经拿到8000元一个月的工资，曾负债400多万元。但他在一年内奇迹般的还清负债并又开了6家分公司，经历过大起大落，是一位非常有实战经验的企业家，现在是浪莎支付事业部华北地区CEO，小猪卡包华北事业部CEO。去年9月份，他从山西来西安开发市场，我也刚开启我的实习生活，因为业务我们相遇相识，一直从下午四点聊到晚上十一点，我非常欣赏这位合作伙伴对待事业的热情和干劲，我们决定抱团一起做他最擅长的支付事业。

我们做的这个项目名称叫“小猪卡包”。
客户的困局就是我们的市场

有人可能要问我，“小猪卡包”是什么？小猪卡包不是手提包之类的生活用品，而是集还款，提额，智能养卡功能为一身的软件，是一款真正能解决信用卡用户还款难的APP。

我为什么要做小猪卡包？首先，本身我也有信用卡，在接触这个项目之前，我还是刚出学校的实习生，那个时候不懂信用卡，没有一定的收入，所以用卡时不是点分期就是点最低还款，我当时并不知道点分期和最低还款意味着什么，后来我做了一段时间支付业务，我发现了一个很庞大的群体，身边很多人远远不止一张信用卡，他们的信用卡额度远远不止一万，两万，主要问题是他们七八张，成十张信用卡全空啊，十万成百万的额度，名副其实的卡奴啊！我甚至想不通

很多中年人上有老，下有小，肩上扛着多大的压力在坚持着自己的生活，我发现有太多太多的人不懂信用卡，更不懂分期和最低还款对他的家庭意味着什么。我见过因为创业失败要还信用卡深陷十几万网贷的人，我见过因为信用卡逾期，被法院强制执行的人的，因为资金压力大面临离婚的人，我见过60多岁还在奔波，穿梭在各大会议场的老年人，我也见过表面风光，负债几百万的企业老板。当我了解了小猪卡包这个项目，我清楚的知道这个软件有着什么特殊的功能——它能够通过规范、科学的操作，合理的调剂，适当的资金救赎，真正让你摆脱卡奴的困扰、它能帮你的企业打造百万无息现金流！并且远离信用缺失、网络高利贷的困扰。

客户的困局就是我们的市场。市场太需要我们的这项集还款，提额，智能养卡的服务了。

当然，设想容易实践难。在西安没有资源，没有人脉的我们只能去四处告借，借银行的钱去租了间小小的办公室，借工具，借平台，在最穷的时候投资3万块去赞助一个平台，再凭两张嘴四处游说，总算打开了我们在西安的市场，慢慢的越来越多的人知道我们，知道了小猪卡包。

当然也有低谷。有一个月的时间，我们的软件在升级，相当于上战场没有了枪，陷入进退维谷。一方面，有三十多位交了三万的代理商都在看着我们，若是升级失败，我们得对合作伙伴负责，挨个退回代理费；另一方面，下面十多位员工都在等着进行工作，这样意味着工作没有办法进展，不能推广和招商，一切都处于停顿状态。甚至有的朋友还建议我们重新启动一个项目，显然这是不可能的。这个时候，我们做了一个让所有人出乎意料的决定，扩建办公室，在凤城一路

利君 V 时代 7 楼扩建了一个 200 平的办公室，我们相信软件能升级成功，同时也是为了给底下的人吃一颗定心丸，结果老天有眼，我们成功地度过了危机。经历这次磨难我们团队人的心更凝聚，更团结了。

为了方便团队拓展业务，提高公司影响力和知名度，我们拿出 10 万元举办了一场明星演唱会，在西安市黑芝麻剧场，电影《背罪骨》《走火》女一号，星光大道歌手小周迅“张薇”、芳芳等人，一首一首的热歌让现场气氛推向了高潮，同时小猪卡包这四个字为众人所熟知，我们的服务也被更多的人接受。除此之外，我们还会做一些有意义的团建活动，譬如带着我的团队去王莽敬老院给一些孤寡老人送去温暖，让老人们能感受到社会的关心。

创业的帷幕才刚刚拉开

经过半年多的努力，我们公司业绩突破 100 万元。我们通过科学的指导，让许多客户掌握了更多的财商知识，摆脱了卡奴的处境，并投入 50 多万元的资金实施救赎，帮助了许许多多因资金问题，深陷网贷的人，面临失信的人，面临离婚的人走出了人生困境。

.....

当然，我们公司创业的帷幕才刚刚拉开，上演的只是序幕。我短期的目标是让 10000 人了解财商知识，拜托资金困扰，我中期的目标是成为上市公司的老总，在帮助人的路上让公司为有影响力的企业，我长期的目标是影响后代至少 300 年，让中国人民每一个人知道我公司的名字，对于财商教育是我一辈子要干的事业。





朱海明：

在创新中和学生共圆“化龙”之梦

在我校创业广场上曾经矗立着一座由众多的报废汽车零件拼装而成的“机器人战警”，不仅看上去威武神勇，而且还能挥动手中战剑，显示出科幻般的灵气和神韵，为我校创新创业教育氛围平添了亮色。

在这个“机器人战警”背后，行动着一支由西安外事学院·工学院师生组成的创新发明团队，而指导老师朱海明，就是这个团队中的带头人之一。

作为 08 年汽车检测与维修技术专业的毕业留校生，朱海明已经在鱼化湖畔学习育人已有十年之久；作为一名校园里指导扶持学生创新创业的园丁，他已经收获了一连串的荣誉——

2013 “北京汽车杯”全国汽车职业院校

课程设计大赛获得二等奖；

2013 “挑战杯”陕西省大学生课外学术科技作品竞赛陕西省三等奖；

2014 年 6 月全国大学生机械创新设计大赛，陕西省一等奖（1 项），二等奖（1 项）；

2015 “知识产权杯”陕西省大学生工业设计大赛，被评为优秀组织工作先进个人；

2016 年 6 月全国大学生工业设计大赛，陕西省二等奖（1 项）、优秀奖（1 项）；

2016 “知识产权杯”全国大学生工业设计大赛 / 陕西赛区被评为优秀指导教师；

2017 年 6 月全国大学生工业设计大赛，陕西省优秀奖。

在教学和创新实践过程中，他还发表论文 4 篇；实用新型专利 6 项、软件著作权 3 项。

... ..

由学生转换为讲台上的“授业解惑”者，朱海明虽谈不上“华丽转身”，但也算是成功的跳跃。

他在完成基本教学任务方面做足了“功课”——课前做好教案、认真钻研教材备好课，对学生因材施教，运用不同的授课手法提高他们学习兴趣。课堂上组织好课堂教学，关注全体学生，注意信息反馈，调动学生的兴趣，同时，激发学生的学习热情。热爱学生，平等的对待每一个学生，让他们都感受到老师的关心，良好的师生关系促进了学生卓有成效的学习和创新思维的养成。为了更好地完成教学任务，他不断地鞭策自己，考上了电子科技大学的研究生；他还利用假期自我“充电”，不断提高自己的专业能力和创新技艺。

经过数年的历练和努力，终于通过了工程师的职称评审，还取得了创业咨询师证。这让他引领团队创新创业方面如虎添翼。

2015年，他被任命为西安外事学院工学院汽车工程技能学科竞赛基地负责人。面对这项光荣而艰巨的使命，他信心满满。依靠团队的力量和智慧，他立志营造一个让各位指导老师和参赛学生的满意的比赛空间，让有心投身创新发明的学生在汽车职业技能学科竞赛基地有一个展示自我梦想的空间。而在这个空间里，他带领他的团队师生研发出了“齿轮变速机构试验台”、“便携桌椅”、“钱币分离整理机”、“苹果采摘装置”等等创新成果。

在一次次组织学生参加各类比赛的过程中，他尽力做好赛前宣传和动员工作，对比赛项目的申报、作品的耗材的购买、学生作品的制作指导等等环节，他都是亲力亲为，忙前忙后；他参加指导了一系列的各类竞赛，如“挑战杯”陕西省大学生课外学术科技作品竞赛、全国大学生工业设计大赛、全国机械创新设计大赛、全国大学生工程训练综合能力竞赛等，每次都满载而归，为我校争得荣誉。而他自己也受到大赛组委会的关注，2016“知识产权杯”全国大学生工业设计大赛/陕西赛区被评为优秀指导教师的奖杯，就是他得到了一次受之无愧的回报。

值得一说的是，朱海明带领工学院青年逐梦之旅红色小分队赴陕北子洲县开展技术扶贫项目时，推广和完善“苹果采摘装置”的事迹。这项从篮球网框中获得灵感的技术革新，在技术扶贫中获得了展示和完善的机会和平台。在子洲县子州县高焉村苹果产区，他带领学生实地考察水果种植情况和水果采摘情况，以及采摘人工费用及成本损耗，向当地干部果农做了项目技术示范及交流，最后签署了技术扶贫协议。获得了当地群众的好评。目前这项技术成果正在推广转化之中。

如今，已经取得一定成绩的朱海明，没有停下探索前行的脚步，胸中依旧燃烧着化鱼成龙梦想，他报考了软件工程专业研究生，目前在读，毕业在即。我们期待他再次推出更好的创新成果，带领他的师生团队再创“化鱼成龙”的奇迹！





陕西，一位创业先富而扶助他人创业的创业者

——隆基集团创始人李瑞斌二三事

25年前，为了实现人人有房住，广厦千万间的伟大目标，一位名叫李瑞斌的陕西青年毅然弃政从商，投身到市场经济的大潮中，于混凝土中筑梦，在黄土地上泽爱。他蹬着一辆自行车，出入于西安政府各个部门，申办各类审批手续，组建了隆基集团。也许是挟带着盛唐之风，一路披荆斩棘，隆基由原来占地几十平方米，只有几个员工的公司，发展成为拥有1500名员工，6大支持中心，业务涉及开发建设、科技能源、金融投资三大产业的综合性集团。

集团按照“一个品牌共享，三种模式共存，三大产业支撑”的运营战略，投资于国内国际市场，年产值逾百亿元。被评为“中国质量、服务、信誉AAA级企业”、“中国优秀企业”、“鲁班奖”等荣誉称号。李瑞斌本人也荣获中国企业家协会授予的“中国

优秀企业家”、陕西省十大经济新锐人物、“商界奇才”等荣誉称号，并成为西北地区首位荣获“中国青年创业奖”的企业家。

当然，成功创业的故事太多了。但这个故事的亮点在于这位创业者成功之后反哺社会，尤其是对后来创业者的无私援助和扶持。

李瑞斌带领的隆基团队始终围绕推动国计民生建设的路线方针，以极高的社会责任感积极推动社会建设及公益事业的发展，担任西安隆基光汉管理研究院院长、西安外事学院创业学院院长、西安市人大代表、陕西省企业家协会副会长、周至县周商联合会会长等职务，并荣获“中国优秀企业家”、“陕西最具推动力公益人物”、连续十多年获陕西省周至县人民政府“捐资助学功在千秋”奖等。

李瑞斌认为“一个好的企业家，一定是

一个好的导师”。由于深知创业的艰辛与不易，李瑞斌无时不刻不在关心着青年一代的创业者，在自我创业的同时，他加入中国青年企业家协会并当选为副秘书长，他随青企协足迹遍布全国各地并出行越南等国家，通过与全国知名经济专家、各个省市的杰出青年企业家代表的观摩及研讨等形式，积极推动全国的投资与创业再行动。

早在2013年，李瑞斌总裁应邀担任西安外事学院创业学院院长，他依据西安外事学院已经形成的创业教育理念，结合自身创业实践，探索打造新型开放式商业化创业学院，将创业学院与孵化器无缝连接，真正实现学习、实践、产出的一体化进程。通过系统全面的创业理论知识与项目实践培养具有“创新性”“冒险性”和“主动开拓性”的时代创业者。并依托隆基集团多年的资源积累、技术及服务等优势，为更多的青年创业者提供项目孵化、投融资等多方面支持与服务，帮助很多人完成了从职业经理人到企业家的转变，由此他也获得“实践院长”的称号。后来由于事业太忙分身无术，成为“荣誉院长”，但他经常还出席西安外事学院的大学生创业节以及各种双创论坛。

2017年9月，陕西黄炎培创新创业大赛在西安外事学院举行，隆基集团慷慨解囊，为本次大赛提供了全部费用支持，留下了一段佳话。

李瑞斌经常抽时间给大、中学生作奋发图强的报告，鼓励学生们即使面临贫困与落后，也要坚持完成学业；他投资创办了光汉管理学院及和国家人事部合作成立培训教育机构，通过办学培训传播创业精神，传授创业知识。多次出席青岛理工学院毕业和开学典礼并巡回演讲；在西安交大、西安理工大学、西安翻译学院、铜川职业学院等院校进

行了上百场大型报告会；利用硕士生导师的条件，带领研究生参加创业实践；带头参加了“我与祖国共奋进——创业英雄进校园”全国巡讲活动等等，造福几十万人。

迄今已有上千人成为具有一定规模和实力的企业家，一批又一批的员工在他的感召、指导、带领和资助下也改变了自己的命运。

出身贫困、残疾率达90%以上的陕西周至青年方尉彬，在李瑞斌的资助下办起了尉民诊所，不仅解决了自身就业问题，更为乡邻送去了医疗健康服务，被西安市评为十大杰出青年，被陕西省评为十大自强模范，成为“自强大使”。

三人行公司创始人钱俊东在创业之初举步维艰，李瑞斌为他雪中送炭，使之度过危机逐步走强。钱俊东不但成为一名成功的青年企业家，而且跻身中国首届创业大赛前三强、《赢在中国》前十名、西安市创业形象大使，激励着一批批创业后来者不断奋进。

笔者是在陕西省教育厅举办的高校青年团干创业培训会上第一次见到李瑞斌。他当时讲述的“羊毛出在牛身上，熊买单”的创业营销策略，给笔者留下了深刻的印象。此外，在西安外事学院举办的陕西省“鱼化龙”创业节上，也多次聆听到他激情洋溢的创新创业演讲。和他打过交道的人都称赞他是“创业的铺路人，青年创业的先行者”。

值得一说的是，李瑞斌不仅支持青年创业，而且在自身发展过程中，也积极致力于构筑共赢平台，弘扬新时代“周商精神”，扩大自身格局，为“大众创业万众创新”的实践融入更多的内涵。2018年2月，由李瑞斌故乡周至县企业及企业家联合会和隆基集团等联合主办的首届《全球周商大会》在古都西安召开。身为周至企业及企业家联合会会长、隆基集团董事局主席的李瑞斌提出了

“大智若愚，上善若水；扛鼎如山，创造如虹；合作至友，分享至亲”的新时代周商精神，号召全球周商精诚团结，弘扬道教仙都老子道文化，践行华夏财神、华商始祖赵公明财富文化，资源共享，合作共赢。

他强调创业要以信用为经商理念之本，以勤劳为经商取财之道。尤其在其经商隆盛之时也不忘救济困助人群。在李他的带领下，隆基集团在做项目、求发展的同时，不断创新探索关注社会及适合自身的发展道路，聚焦“作大开发商的配套商、央企分包商”等产品战略，提出“合伙人经营模式、区县基投产业模式、杠杆众筹模式”等五大新产品，带动身边的人实现共赢、共同富裕，真正践行“合作至友，分享至亲”的周商精神。

李瑞斌告诉记者说，我创办隆基集团的初心就是要带领大家过上幸福美好生活。在我的创业实践中，我要打造隆基整体发展的二次价值平台、资本平台、产业平台以及个人发展平台，以“创业模式”、“合伙人模式”、“三七合作分配模式”等多样化人才发展战略，带领隆基人“为自己创业”。这个初心是激励隆基人不断前进的根本动力。



封面设计：席朋飞

责任编辑：董惠安



西安外事学院创业学院主办

电话：029-88751366